

CROMAX®

KOMPAKT

1/2016



EDITORIAL

Liebe Leserinnen und Leser,
die zukünftige Herausforderung für Betriebe im Autoreparaturmarkt wird in Anbetracht der Schadensteuerungsthematik sein, die Effizienz und Produktivität zu steigern, um auch unter Kostendruck wirtschaftlich gut dazustehen. Diese Themen werden auch während der Automechanika auf dem diesjährigen Schadentalk am 15. September ausführlich diskutiert. Melden Sie sich beim Schadentalk an und besuchen Sie unseren Stand auf der „Schadenstraße“, wir freuen uns auf Sie!

Für die tägliche Praxis ist es zudem wichtig mit qualifiziertem Personal und den richtigen Produkten die Betriebsprozesse zu optimieren.

Vor diesem Hintergrund haben wir unser neues Seminarprogramm entwickelt. Cromax® bietet neben den Produkten zur Produktivitätssteigerung auch die passenden Seminare, in denen das Wissen über den effizienten Einsatz vermittelt wird. Sie finden in dieser Ausgabe einige kurze Informationen zum aktuellen Seminarprogramm.

Viel Spaß beim Lesen wünscht Ihnen

Ihr Hartmut Krause
(Leiter Vertrieb und Marketing Cromax®)

KOOPERATIONEN



KOOPERATION MIT DER LPS SERVICE CENTER GRUPPE

In den Fachmedien sowie in internen Newslettern wurde bereits über die Kooperation zwischen Cromax® und der LPS Service Center Gruppe berichtet.

Die LPS Service Center Gruppe in Wertheim am Main ist ein bundesweites Netzwerk von Partnerbetrieben, die sich mit Reparaturverfahren wie Spot- und Smart-Repair, mit der Beseitigung von Dellen und Hagelschäden sowie mit der Lack- und Fahrzeugpflege beschäftigen.

Zu den Kunden zählen u. a. Autohäuser und Großunternehmen mit eigener Fahrzeugflotte. Die LPS Service Center Gruppe war auf der Suche nach einem Partner, mit dem sie

ihr Angebot um die Beseitigung von Karosserie- & Lackschäden erweitern kann. Dieser Partner können jetzt die Cromax® Premium K&L-Betriebe sein.

Im Gegenzug wird LPS die Kooperationspartner bei Smart-Repair Arbeiten wie Innenraum-, Sitzpolster-, und Lederreparaturen unterstützen. Außerdem gibt es ein Schulungsangebot zu dieser Thematik.

Die Abstimmung über eine mögliche Zusammenarbeit bzw. über die Gestaltungsmöglichkeiten der Kooperation erfolgt direkt zwischen der LPS Zentrale in Wertheim und dem jeweiligen Cromax® Partnerbetrieb.



STAHLAGRUBER VERSTÄRKT DIE MARKTBETREUUNG

Die STAHLAGRUBER Lack-Abteilung hat sich in den letzten Monaten neu aufgestellt



Gute Zusammenarbeit: Klaus-Peter Heinrich und Karin Thurner

Ziel ist es, noch intensiver im entsprechenden STAHLAGRUBER Gebiet die Karosserie- und Lackierbetriebe von den Cromax® Premium Produkten zu überzeugen. Unter der Leitung von **KLAUS-PETER HEINRICH** (Cromax® Kompakt berichtete in der letzten Ausgabe) hat sich nun ein „lack-kräftiges“ Verkaufsberater- und Anwendungstechniker-Team gebildet. In der Zentrale in Poing wird dieses Team bei allen administrativen Aufgaben durch **KARIN THURNER** unterstützt.



Das **TECHNIK-TEAM** von STAHLAGRUBER besteht aus drei Anwendungstechnikern: Sandro Dreßler (links), Andreas Beckenbauer (Mitte) und Klaus Meier (rechts).



Das STAHLAGRUBER Technik-Team, bestehend aus 3 Anwendungstechnikern

Andreas Beckenbauer obliegt die fachliche Führung und Steuerung der Anwendungstechniker. Zusätzlich hat er die Key Account Funktion bei den Premium-Lackkunden. „Wir wollen unsere Mischmaschinen-Kunden auf den neusten Stand der Technik bringen, das ist unser Kernziel für 2016“, bringt es Andreas Beckenbauer auf den Punkt.

Das **AUSSENDIENST-TEAM** von STAHLAGRUBER besteht momentan aus acht Mitarbeitern. V. I. o. Jochen Schwarz, Jürgen Kühnl, Michael Furfaro, Sergio Baeza, Michael Mellinghoff, Kenny Bousman, Dominik Wagner, Klaus-Peter Heinrich (Verkaufsleiter), Klaus Häring.

Ein starkes Team, das seinen K&L Geschäftspartnern auch über den Lack hinaus Lösungen liefert!



CROMAX® FIVE STAR PARTNERTREFFEN 2016 IN NÜRNBERG

Topaktuelle Informationen für die Betriebsinhaber und Führungskräfte der Partnerbetriebe

Mitte April trafen sich die Inhaber der Partnerfirmen des deutschen Five Star Netzwerks zum Jahrestreffen 2016 im Hotel Le Meridien in Nürnberg. Aus ganz Deutschland angereist, folgten die rund 120 Teilnehmer den Beiträgen innerhalb des abwechslungsreichen Programms und dem branchenspezifischen Workshop-Angeboten, das vom Cromax® Team konzipiert wurde. Unter dem Motto „Mission

Possible – Werkstatt 2020“ wurden die neuesten Entwicklungen in den Bereichen IT, Technik und Produkte sowie Marketing thematisiert und stießen allgemein auf großes Interesse. Begleitet wurde die Fachveranstaltung von einer Ausstellung, in der elf Unternehmen sich selbst und ihre Produkte bzw. Dienstleistungen präsentierten.



DER FIVE STAR BEIRAT STELLT SICH VOR...

Das Gremium vertritt die Interessen und Meinungen der Partner innerhalb des Premium Netzwerks von Cromax®. Die 5 Werkstattinhaber werden alle drei Jahre von den Five Star Partnern gewählt.



ANDRÉ KETTNER
Autolackerei
Kettner
41352
Korschenbroich
[✉ a-kettner.de](mailto:a-kettner.de)



JÜRGEN MAAS
Gebr. Maas GmbH
66130 Saarbrücken
[✉ gebrmaas.de](mailto:gebrmaas.de)



MATHIAS ZIMMERMANN
Autolackiererei
Mathias Zimmermann
97846 Partenstein
[✉ zimmermann-partenstein.de](mailto:zimmermann-partenstein.de)



JACK DONNER
Autolack Donner
GmbH
09111 Chemnitz
[✉ autolack-donner.de](mailto:autolack-donner.de)



ROGER HORNUNG
Klinger Karosserie
64395 Brensbach
[✉ klinger-karosserie.de](mailto:klinger-karosserie.de)



CROMAX® SEMINARE 2016

SEMINARBROSCHÜRE MIT NEUEN TRAININGSANGEBOTEN

Unter dem Motto „Der schnellste Weg zu einem umfassenden Training“ verschafft der Cromax® Seminarkatalog 2016 einen Überblick über das diesjährige Angebot.

„Wir haben unser Seminarangebot runderneuert“, so Harald Weckmann, Cromax® Leiter Training. „Und dies nicht zuletzt aufgrund der Anregungen aus dem Markt.“ So gibt es beispielsweise neu im Programm das Seminar „Kunststoff – Reparieren und Lackieren“, das Training „NFZ & Industrie“ sowie „Lack für Kaufleute“, welches Basiskenntnisse rund ums Lackieren vermittelt. Insgesamt ist die Seminarbroschüre umfangreicher als in den Vorjahren und mittlerweile 32 Seiten stark.

Bei den technischen Seminaren kommt Cromax® den Betrieben ab sofort mit einem ganz besonderen Angebot entgegen:



Nach der Seminarteilnahme von zwei Mitarbeitern eines Betriebes kann ein weiteres gleichwertiges Seminar kostenfrei besucht werden.

Bei den Unternehmerseminaren gibt es ebenfalls einige Neuerungen. So sprechen insbesondere das „Seminar für Führungskräfte“ und der „Unternehmertag – Voneinander lernen“ Betriebsinhaber und deren Führungskräfte an.

Es lohnt sich auf jeden Fall, einen Blick in den Seminarkatalog 2016 zu werfen! Falls er Ihnen noch nicht vorliegt, fragen Sie Ihren Cromax® Fachberater.

CROMAX® SEMINARTEILNEHMER GEWINNEN DOPPELT!

An einem Seminar im Cromax® Training Center Bonn teilzunehmen ist alleine schon ein Gewinn. So lautet größtenteils die Rückmeldung der Seminarteilnehmer.

Zudem verlost Cromax® unter allen Besuchern der Cromax® Seminare diverse Preise. Anfang des Jahres war es wieder einmal soweit - zehn exklusive Cromax® Softshelljacken wurden verlost und einige Seminarteilnehmer haben sogar zum wiederholten Mal gewonnen!

Herzlichen Glückwunsch an alle Gewinner! Die Ausrichter der Seminare freuen sich schon auf ein nächstes gemeinsames Training in Bonn! Stellvertretend für alle glücklichen Gewinner, nachstehend jeweils ein Kunde des Cromax® Vertriebspartners ALV Autolack Vertriebs GmbH der Prinz Autolacke GmbH & Co. KG sowie der Firma Nolden, Köln (Direktvertrieb Dirk Grimbach)

Dieses Jahr werden erneut attraktive Gewinne unter den Seminarteilnehmern verlost. Wer „doppelt gewinnen“ will, spricht einfach seinen Fachberater an, mit der Bitte um Anmeldung zu einem der kommenden Seminare.



**ALV AUTOLACK
VERTRIEBS GMBH**



**PRINZ AUTOLACKE
GMBH & CO. KG**



**MIKE TRAPP-MONSCHAU
FA. NOLDEN/KÖLN**



automechanika FRANKFURT

schadentalk: JETZT PLÄTZE SICHERN!

In wenigen Wochen findet während der Automechanika in Frankfurt der schadentalk von colornews und fml statt, bei dem Cromax® einer der Hauptsponsoren ist.

Kompakt, spannend und kritisch – der Talk bringt die wichtigsten Branchenthemen auf den Punkt. Moderiert werden die Gespräche mit Entscheidern aus dem Unfallschadenmarkt von den Chefredakteuren Christian Simmert und Wolfgang Auer. Veranstaltungstermin ist der 15. September 2016 während der Automechanika. Erstmals findet in

diesem Jahr am Tag der Veranstaltung die Schadenstraße statt. Bei der Sonderausstellung für Karosserie- und Lackierbetriebe dreht sich alles um die Optimierung der Arbeitsprozesse in der Werkstatt. Der Schadentalk verbindet während der Automechanika strategische Themen für Betriebsinhaber mit innovativen Ansätzen für die Prozessoptimierung.

Melden Sie sich schon jetzt über schadentalk.de für das Event an und sichern Sie sich Ihren Platz auf der Gästeliste.

ZKF

LANDESVERBANDSTAG BRANDENBURG

Am 26. Mai 2016 fand in diesem Jahr der ZKF Landesverbandstag in Brandenburg bei unserem Five Star Partnerbetrieb Kison statt.

In einem aufschlussreichen und informativen Vortrag referierte Herr **OLAF RAUTENBERG**, Anwendungstechniker unseres Cromax® Handelspartners **COLORPROFI AG**, zum Thema „Farbtonfindung, oft das Problem in der Werkstatt“.

Vorgestellt wurden neben den Möglichkeiten und Wegen der richtigen Farbtonfindung, der Einsatz der ChromaLamp. Mithilfe dieser kann die Farbtonwahl noch einfacher und präziser getroffen werden. Der Beitrag stieß bei den anwesenden Betriebsinhabern auf großes Interesse. „In vielen Betrieben ist die korrekte Identifizierung des passenden Farbtons ein nicht unerhebliches Problem.“

Anhand des großen Interesses und auch an dem Wunsch, die ChromaLamp im Betrieb im praktischen Einsatz zu testen, wurde das besonders deutlich. Diese Tageslichtlampe ist die ideale Ergänzung zu unserem Farbtonmessgerät ChromaVision Pro“ so Olaf Rautenberg. Termine zur Demonstration des neuen Tools in den einzelnen Betrieben wurden vor Ort bereits vereinbart.



Ein Thema: ChromaLamp als Ergänzung zu ChromaVision Pro

Neben diesem fachlichen Vortrag wurden zudem verschiedene Verbandsthemen ausgiebig behandelt und diskutiert. Am Ende bedankte man sich sehr herzlich bei **VIKTOR KISON** für die Ausrichtung der Veranstaltung in seinem repräsentativen Unternehmen.



HELLER KAROSSERIE & LACK - HÖCHSTE ANSPRÜCHE AN QUALITÄT UND SERVICE

DENNIS HELLER übernimmt gerade den von Vater und Onkel aufgebauten und erfolgreich geführten Betrieb mit 13 Mitarbeitern in Mannheim und ist vom Cromax® „Highend“ Klarlack CC6700 mit ultrageringem Energiebedarf durch kurze Trocknungszeiten hellauf begeistert. „Zu unseren Kunden gehören Autohäuser mit exklusiven Fahrzeugen. Um deren Vorstellungen von Qualität zu entsprechen, bedarf es Spitzenprodukte.“

Heller Junior ist von den flexiblen Einsatzmöglichkeiten und dem Oberflächenfinish, das höchsten Ansprüchen genügt, sehr angetan und setzt den CC6700 nahezu zu 100% ein. „Der Klarlack ist eine wirkliche Sensation, ich wundere mich, dass immer noch nicht alle damit arbeiten!“ Die Prozesse sind bei Heller sehr eng getaktet. Klar, dass hier die Vorteile von Daisy Wheel von Fillon Technologies ausgezeichnet passen. „Das Daisy Wheel gebe ich nicht mehr

her - eine super Unterstützung für den Mischprozess“, so Heller. „Wir sparen Zeit beim Mischvorgang selbst und ein „Vermischen“ gibt's nicht mehr – einfach super!“

Der engagierte Unternehmer ist davon überzeugt, dass innovative Produkte und Geräte immer schnellstmöglich im Betrieb eingeführt werden müssen, um kontinuierlich den Kunden die bestmögliche Qualität zu liefern und gleichzeitig dabei die Kosten unter Kontrolle zu halten. „Die Unterstützung, die ich hierbei von der Firma Prinz Autolacke und insbesondere durch den Fachberater **ERKAN KILIC** (Foto rechts) erhalte, ist vorbildlich und hilft mir sehr, meine ambitionierten Ziele zu erreichen!“



TERMINE 2. HALBJAHR 2016

EREIGNIS	ORT	DATUM
Automechanika – Schadentalk	Frankfurt	15.09.2016
475 Jahr Feier Innung	Berlin	24.09.2016
Bayerischer Landesinnungsverbandstag der Karosserie- und Fahrzeugbauer	Bamberg	28.–29.10.2016

VERTRIEBSPARTNER

ALV Autolack-Vertriebs GmbH, Aachen
ColorProfi Aktiengesellschaft, Trebbin
Cromax® Vertriebs-Center Magdeburg
Cromax® Vertriebs-Center Hagen
Cromax® Vertriebs-Center Thörey
Cromax® Vertriebs-Center Frechen
Fritz Müller Autoteile GmbH, Koblenz
Inducolor GmbH, Haiger
Innocolor GmbH, Essen
Prinz Autolacke GmbH & Co. KG, Frankfurt/M
STAHLGRUBER GmbH, München
Wulff GmbH u. Co. KG, Lotte

IMPRESSUM

Herausgeber

Axalta Coating Systems Germany GmbH & Co. KG
Cromax® Deutschland
Horbeller Str. 15
50858 Köln
Telefon 02234 6019 1630
E-Mail hartmut.krause@axaltacs.com
www.cromax.com/de

Geschäftsführung: Ignacio Román Navarro (Vorsitzender),
Holger Lassen, Dr. Norbert Weckes
Vorsitzender des Aufsichtsrats: Dr. Joseph L. Pearson

Verantwortlich

Hartmut Krause
Leiter Vertrieb und Marketing Cromax®

Redaktion

P&P Sigrid Laffin-Hommes, Lahnstein

Layout

Sabina Harf Konzept + Design, Köln

Druck

ZB! Kunstdruck, Köln

Fotos

Cromax®, STAHLGRUBER

Anzeigen (Einleger) Festool, SATA, Wibeco



BITTE BEACHTEN SIE DEN EINLEGER IN DIESER AUSGABE VON CROMAX® KOMPAKT.

Wenn Sie neben Cromax® Kompakt auch regelmäßig weitere aktuelle und interessante Informationen über Cromax®, neue Produkte, Aktionen und vieles mehr von uns erhalten möchten, füllen Sie bitte den unteren Abschnitt der Einwilligungsbestätigung auf dem beigegefügteten Einleger aus und geben Sie das unterschriebene Formular an Ihren Fachberater. Bei Fragen steht dieser Ihnen gerne zur Verfügung! Bleiben Sie informiert!



German Engineering



Die Nr. 1 für Automobil-Lackierer

Ob für edle Karossen, exklusive Musikinstrumente oder Designermöbel: Wo man auf glänzende Oberflächen größten Wert legt, schwört man auf SATA. Denn SATA-Lackierpistolen, Atemschutzsysteme, Druckluftfilter und vielfältiges Zubehör werden ausschließlich in Deutschland entwickelt und hergestellt. Anspruchsvolle Kunden weltweit erhalten so das perfekte Handwerkszeug. Und damit beste Voraussetzungen für exzellente Arbeit.

Mehr Informationen unter: www.sata.com

DIE ZEIT IST REIF



Wir sind bereit für eine neue Ära der Produktivität. Eine Innovation, die durch Schnelligkeit und enorme Zeitersparnis alle bisherigen Prozesse verändern wird. Die Zeit ist reif für die neue Füllergeneration.

AN AXALTA COATING SYSTEMS BRAND

Copyright © 2016 Axalta Coating Systems. All rights reserved.

www.cromax.com/de



KLEINE SCHÄDEN SCHNELLE REPARATUR

... MIT DEM CROMAX® UVA GRUNDIERFÜLLER
PS1410A IN DER HANDLICHEN SPRÜHDOSE

- Halbtransparent
- Gebrauchsfertig, kein Aktivator, Verdünner, etc. wird mehr benötigt
- Kann mit allen Cromax® Deck- und Basislacken überlackiert werden
- Trocknung mit handelsüblichen UVA Lampen (>400W)



Ölen leichtgemacht!



- Einfach zu montieren!
(Schrauben / Kleben)
- Selbstzentrierend
- nicht nachtropfend
- Ölmenge einstellbar
- einfache Wartung von Druckluftwerkzeugen
- für alle Arten von Druckluftwerkzeugen geeignet
- hilft beim Einhalten der Wartungsvorschriften
- spart Geld durch Lebensdauererhöhung

Becker Import GmbH · Bruchend 10 · D-41812 Erkelenz
www.wibeco.de



Sehr geehrte/r Kunde,

gerne möchten wir Sie darauf hinweisen, dass wir Ihre persönlichen Daten bei Interesse an Marken- und Produktinformationen vertrauenswürdig verwalten können.

Bei Einwilligung werden wir Ihre Firma, Ihren Name, Ihre Firmenanschrift und Ihre Firmen-E-Mail-Adresse dafür verwenden, Sie über interessante Produkte, Sonderangebote, Rabattaktionen und weitere Neuigkeiten oder Marketingaktivitäten aus unserem Hause per Post und E-Mail zu informieren. Ferner nutzen wir sie für elektronische Updates und zu Zwecken der Marktforschung. Wir verarbeiten und speichern Ihre vorgenannten Daten im dafür erforderlichen Umfang gemäß den gesetzlichen Bestimmungen. Die Weitergabe an von uns zur Geheimhaltung der Daten verpflichtete Dritte erfolgt ausschließlich zur Erfüllung der vorgenannten Zwecke. Hierzu benötigen wir Ihre schriftliche Einwilligung, die Sie uns durch Ankreuzen des Kästchens unten und durch Gegenzeichnung dieses Schreibens geben können.

Sie können Ihr Einverständnis zur Speicherung und Nutzung Ihrer Daten jederzeit mit sofortiger Wirkung widerrufen, entweder per Brief an Axalta Coating Systems Germany GmbH & Co KG, Geschäftsbereich Cromax®, Tina Eickenscheidt, Horbellerstr. 15, 50858 Köln oder per E-Mail an tina.eickenscheidt@axaltacs.com. Sofern Sie uns schon Ihr Einverständnis gegeben haben, bitten wir Sie, Ihre Daten bezüglich Ihrer Aktualität und Richtigkeit zu überprüfen und uns etwaige Änderungen mitzuteilen.

Für Fragen stehen wir Ihnen gerne unter der Telefonnummer 02234-6019- 3445 zur Verfügung.
Vielen Dank im Voraus.

Mit freundlichen Grüßen

Hartmut Krause
Leiter Vertrieb und Marketing Cromax®

Hiermit erteile ich Cromax® meine Einwilligung, die genannten Daten zukünftig zur Information über Cromax® Produkte, Angebote und Aktionen zu verwenden. Darüber hinaus gebe ich die genannten Daten zu Marketingzwecken sowie für elektronische Updates und zur Marktforschung frei. Diese Einwilligung kann ich jederzeit widerrufen.

E-MAIL ADRESSE

ANSPRECHPARTNER

FIRMA

STRASSE

PLZ/STADT

DATUM/UNTERSCHRIFT



FESTOOL IST FÜR PROFIS DA.



Ihre Professionalität, Ihr Einsatz und Ihre Ansprüche verdienen Spitzentechnologie, die sich nicht nur überzeugend im Arbeitsergebnis auswirkt, sondern auch den Umsatz ankurbelt und damit Ihren Unternehmenserfolg entscheidend mitbestimmt.

Mit jedem System-Set und unserem individuellen Service möchten wir Ihnen in die Hand geben, was Ihnen den Wettbewerbsvorteil und den Profit sichert, mit dem Sie sich von der Konkurrenz spielend absetzen.

automotive systems | **FESTOOL**