



Kompakt 01|18

„Wir sehen uns in Brühl!“

Herzlich willkommen zu einer neuen Ausgabe der Cromax Kompakt. Vor dem Frühling, der jetzt endlich Einzug gehalten hat, hat uns der späte Wintereinbruch noch ordentlich beschäftigt (und ihnen sicherlich den einen oder anderen Blechschaden in die Werkstatt gebracht). Das Winter-Highlight stellten im Februar die Olympischen Winterspiele in Südkorea dar. Die Zweierbob-Teams der Männer und Frauen räumten dort so richtig ab. Wir von Cromax sind schon ein wenig stolz darauf, dass wir doch ein bisschen zu diesem Erfolg beigetragen haben – genauer gesagt unser langjähriger Partnerbetrieb Grassl in Schönau am Königssee. Dort wurden die Bobs nämlich lackiert. Wie es dazu kam, erfahren Sie in dieser Ausgabe. Wir hoffen natürlich, dass es auch bei Ihnen in den kommenden Monaten so richtig glänzend läuft. Damit

Sie sich strategisch noch besser aufstellen können, erhalten Sie seit Beginn dieses Jahres Unterstützung durch zwei Berater, die wir Ihnen in dieser Ausgabe vorstellen. Diese können Sie übrigens auch beim Five Star-Partnermeeting vom 27. – 29. April treffen. Ich persönlich freue mich natürlich auch schon auf unser persönliches Wiedersehen im Phantasieland in Brühl!

Bis dahin herzliche Grüße

Ihr Hartmut Krause
Vertriebsleiter Deutschland
Cromax GmbH



FULL-SERVICE FÜR DIE WERKSTATT

Leitgroßhändler Pannenbecker in Nordrhein-Westfalen versorgt 125 Betriebe mit Cromax-Produkten und dem notwendigen technischen Know-how.

Bereits seit 2001 ist die Innocolor Pannenbecker GmbH & Co. KG wichtiger strategischer Handelspartner für Cromax. Das Unternehmen liefert Betrieben Lackmaterial, Zubehör und technische Beratung. Was die Partnerschaft angeht, so darf „zwischen den Kunden und uns kein Blatt Papier passen“, beschreibt Geschäftsführer Bernhard Pannenbecker die enge Verbindung seines Unternehmens zu den Kunden. Neben ihm sorgen drei Fachberater und vier Techniker dafür, dass in den 125 Betrieben im Gebiet linker und rechter Niederrhein, im Ruhrgebiet südöstlich bis kurz vor Gummersbach und südwestlich bis in die Eifel alles rund läuft.



AUSFALLZEITEN VERMEIDEN

Bernhard Pannenbecker weiß: Störungen in der Technik bedeuten Stillstand im Betrieb. „Unser Team ist deshalb stets danach bestrebt, Ausfallzeiten in den Karosserie- und Lackierbetrieben zu vermeiden“, betont er und fügt hinzu: „Daher sind unsere Techniker innerhalb kürzester Zeit vor Ort, um auftretende Störungen frühzeitig zu beheben.“ Auch, wenn in der Werkstatt alles seinen gewohnten Gang geht, sind die Anwendungstechniker und Fachberater von

Innocolor Pannenbecker starker Partner für Cromax-Kunden. Das beginnt bei der praxisnahen Unterstützung in der Anwendung der Produkte über die Farbtonberatung bis hin zu Schulungen, die die Techniker möglichst vor Ort im Betrieb durchführen. „Denn dort lassen sich die Werkstattabläufe realitätsnah nachvollziehen“, erklärt Bernhard Pannenbecker. Er unterstreicht: „Die Zufriedenheit unserer Kunden ist unser höchstes Ziel – dafür leistet unser Team täglich vollen Einsatz.“ ■

UMDENKEN FÜR MEHR ERTRAG

Das Thema Prozessoptimierung durch Lean-Management nimmt in Karosserie- und Lackierwerkstätten einen immer stärkeren Stellenwert ein.

„Das Leben ist zu kurz, um es mit Verschwendungen zu verbringen“, lautet das Motto von Götz Müller. Er unterstützt Karosserie- und Lackierbetriebe dabei, Werkstattabläufe zu optimieren und Prozesse effizienter zu gestalten. „Oft höre ich bei meinen Vor-Ort-Terminen in Unternehmen die Floskel: Das haben wir schon immer so gemacht. Es zeigt: Der erste Schritt für effektivere Prozesse ist ein Umdenken aller Mitarbeiter, Vorgesetzten und Inhaber.“

SIEBEN VERSCHWENDUNGSARTEN UMGEHEN

Bei seiner Arbeit geht Götz Müller dabei nach dem sogenannten Tim Wood Prinzip vor: „Dieses beinhaltet, dass wir zusammen mit den Mitarbeitern die sieben Verschwendungsarten Transport, Inventar, Motion (also Bewegung), Warten, Over-Production, Over-Processing und Defekte erkennen und im nächsten Schritt nachhaltig umgehen.“



Wie das genau funktioniert, erläutert Götz Müller während des Five Star Partnermeetings Ende April in Brühl. Dazu gibt es anschauliche Beispiele für erfolgreiches Lean-Management aus der Praxis von IDENTICA Systemberater Christian Wörtz. ■



GLÄNZENDER AUFTRITT FÜR GOLDMEDAILLEN-GEWINNER

Bei den olympischen Winterspielen haben die deutschen Zweierbobs gesiegt. Ihre Lackierung erhielten die Bobs im Betrieb Grassl in Schönau am Königssee.

Bereits seit Jahren pflegt der Betrieb im Berchtesgadener Land eine intensive Verbindung zum Wintersportstützpunkt in Königssee. „Die Eisarena ist nur fünf Kilometer von unserer Werkstatt entfernt“, erklärt Werkstattmeister Stephan Grassl. Darüber hinaus war sein Vater und Betriebsinhaber Franz Grassl früher selbst aktiver Bob-Fahrer. So liegt es nahe, dass der Karosserie- und Lackierbetrieb schon seit einigen Jahren immer wieder Bobs und auch die Schlitten der Rodler, die in der Eisarena trainieren, lackiert und den Sportgeräten neuen Glanz verleiht. Neben den deutschen Bobs standen auch schon Schlitten für Frankreich und für das Fürstentum Monaco in der Werkstatt von Stephan Grassl.

PROZESSSICHERHEIT UND EFFIZIENZ

An dem Auftrag für jeweils drei Zweier-, Vierer- und Damenbobs für das deutsche Nationalteam hat die Autolackiererei Grassl bereits seit verganginem Herbst sukzessive gearbeitet. Mehr als eine komplette Arbeitswoche beanspruchte das Projekt – neben dem laufenden Werkstattalltag. „Bei so einem hohen Durchsatz sind Effizienz und Prozesssicherheit entscheidende Faktoren bei der Produktwahl“, erklärt Stephan Grassl. Deshalb setzen der Fahrzeuglackiermeister und sein Team auf Material von Cromax. „Die Bobs bestehen hauptsächlich aus Kohle- und Glasfaser. So war im Vorfeld eine Vorbehandlung mit dem Epoxy Grundierfüller 840R sowie dem 901R Universal 2K Kunststoff-Grundierfüller notwendig, um eine optimale Haftung zu

gewährleisten“, verdeutlicht Stephan Grassl den Lackierprozess. Im nächsten Schritt ging es darum, Spuren vergangener Einsätze der Bobs zu beseitigen. „Wir haben Risse im Bob laminiert und anschließend mit dem 779R 2K Universal-Polyesterspachtel behandelt“, erklärt der Fachmann. Anschließend verwendeten sie den 799R VOC Spritzspachtel. Es folgte eine Füllerschicht



mit dem LE2004 Universalfüller. Für die Farbgebung in Verkehrsgelb sorgte der Wasserbasislack Cromax Pro. Abschließenden Glanz erhielten die Bobs mit dem strapazierfähigen Klarlack CC6400 in Verbindung mit dem XK205 Härter. „Die Bobs erreichen bei einer typischen Fahrzeit von 60 Sekunden Höchstgeschwindigkeiten von bis zu 150 km/h. Der Lack muss im Eiskanal besonders widerstandsfähig sein“, führt Stephan Grassl aus. Die Bobs werden nach den Strapazen in Südkorea nun im Familienbetrieb am Königssee aufpoliert, sodass sie für die nächste Saison wieder fit sind. ■



DAS ERWARTET SIE BEIM FIVE STAR PARTNERMEETING 27.–29. April, Phantasialand Brühl

Zahlreiche neue Kontakte, ein starkes Partnernetzwerk und das alles in einer zauberhaften Atmosphäre: Das Treffen vom 27. bis 29. April im Phantasialand in Brühl sollten sich Five Star Partner auf keinen Fall entgehen lassen. Die Teilnehmer erwarten spannende Vorträge, in denen sie erfahren, wie sie ihren Werkstattalltag noch weiter optimieren können. Außerdem wählen die Five Star Partner während der Veranstaltung ihren neuen Beirat. ■

TIPPEN, MITFIEBERN, TOLLE PREISE GEWINNEN!

Mit dem Cromax Tippspiel zur WM wird Fußball zum Erlebnis.

Eigentlich sind die Regeln für „Alle gegen Cromax“ ja schon selbsterklärend: Hier eingeklebtes Tippspiel herauslösen. Über den dort aufgedruckten QR-Code oder unter www.kicktipp.de/allegegenchromax gelangen Sie zum Online-Tippspiel. Der Hauptgewinn: Tickets für ein Länderspiel der deutschen Nationalmannschaft. Außerdem verlost Cromax auf [facebook.com/cromax.de](https://www.facebook.com/cromax.de) Tagesgewinne. Reinklicken lohnt sich also! ■

Bitte beachten Sie in dieser Ausgabe die Beileger mit Material der ADELTA.FINANZ AG, der KSR EDV-Ingenieurbüro GmbH und der Audatex Deutschland GmbH, sowie von werkstattjob.de.



TREFFEN SIE DAS CROMAX TEAM PERSÖNLICH!

Gelegenheit dazu erhalten Sie bei folgenden Branchenterminen:

- Five Star Partnermeeting 27. – 29. April 2018, Brühl
- ZKF Branchentreff 15. – 16. Juni, Wolfsburg
- Schadenstraße auf der Automechanika, 13. September 2018, Frankfurt/Main

GANZHEITLICHE LÖSUNGEN FÜR STARKE BETRIEBE

Mit dem Beraterteam um Michael Zülch und Burkhard Sander haben Karosserie- und Lackierbetriebe strategisch wichtige Partner auf ihrer Seite.

„Gerade in Zeiten des Aufschwungs erkennen wir am besten, wo Optimierungsbedarf besteht“, weiß Michael Zülch. „Unser Ziel ist es daher, Unternehmen nicht nur dann zu unterstützen, wenn es mal nicht so gut läuft, sondern ihnen konstant ein starker Partner zu sein.“ Seit Anfang dieses Jahres ist die Zülch Consulting GmbH als Berater in allen wirtschaftlichen Belangen für Cromax-Partner zuständig. „Das beginnt bei der Marketingunterstützung, über Standortanalysen bei Neu- und Erweiterungsbauten bis zur Begleitung bei Betriebsübergaben und der Wertermittlung des Unternehmens“, führt Michael Zülch das Leistungsspektrum aus. Darüber hinaus betreuen er und sein Team Karosserie- und Lackierbetriebe auch während des Werkstattalltags. „Mit dem Branchengeschehen sind wir seit vielen Jahren bestens vertraut“, erklärt der Wirtschaftsberater.



ENGE ZUSAMMENARBEIT MIT CROMAX-TEAM

Enge Kontakte zu Betrieben, wie bei zahlreichen Best Practice-Zirkeln, und Kooperationen mit Karosseriebau-Innungen tragen seit Jahren zum umfangreichen Know-how der Zülch Consulting bei. Darüber hinaus arbeiten die Berater auch eng mit den Cromax Technikern und Fachberatern zusammen. „Wir beraten momentan rund 60 Betriebe und können den einzelnen Unternehmen dadurch auch gute Orientierungskennzahlen für ihren eigenen Betriebsvergleich liefern“, betont Michael Zülch.

Damit es im Betrieb rund läuft und die Mitarbeiter alle Prozesse so effizient wie möglich im Werkstattalltag durchführen können, ist eine umfassende Planung der baulichen Gegebenheiten des Karosserie- und Lackierbetriebs unerlässlich. Welche Energieeinsparungen sind möglich? Woher erhält der Unternehmer Förderung? Wie kann die Wirtschaftlichkeit im Betrieb durch



eine optimale Werkstattplanung nachhaltig verbessert werden? Zu all diesen Fragen erhalten Cromax-Partner ab sofort Unterstützung vom Architekturbüro Burkhard Sander. Der Architekt ist seit mehr als 20 Jahren auf die Planung von Karosserie- und Lackierbetrieben spezialisiert. „Das betrifft sowohl Neubauten, aber auch die detaillierte Planung bei einer Betriebserweiterung“, führt er aus. Er betont: „Mit jedem Baustein unserer Leistung tragen wir zur Effektivität eines Karosserie- und Lackierbetriebes bei und sichern so mit fortschrittlichen Mitteln dessen Existenz.“

PERSÖNLICHER KONTAKT WICHTIG

Sowohl Michael Zülch als auch Burkhard Sander schätzen den engen, persönlichen Kontakt zu den Cromax-Partnern. So freuen sich beide Berater auf zahlreiche persönliche Gespräche während des Five Star-Partnermeetings Ende April in Brühl. ■

DIESE LACKIERER HABEN DOPPELT PROFITIERT

Cromax-Seminarbesucher erhalten auch 2018 Chance auf hochwertige Preise.



Wer trainiert, profitiert doppelt! Unter diesem Motto hat Cromax 2017 unter allen Seminarteilnehmern Preise verlost. Dies sind die ersten Gewinner: Michael Söll vom Rilling Karosserie- & Lackierzentrum in Ammerbuch darf sich über ein dreitägiges Kombi-Seminar freuen (1). Eine Anest Iwata WS-400 Evo Base Lackierpistole erhalten Dennis Sprenger von der Knieriem GmbH in Kaarst (2) sowie Kevin Heimrich von der Firma Götz aus Bad Orb (3). Die SATAjet 5000B geht ins Lackiercenter Haldensleben zu Daniel Heger (4).

Übrigens: Auch in diesem Jahr verlost Cromax unter allen Lackierern, die an einem oder mehreren Seminaren teilnehmen, hochwertige Preise. Jeder Teilnehmer kann sich zum Abschluss eines Seminars beim Gewinnspiel anmelden. Die Termine für die nächsten Weiterbildungen gibt es im Web auf www.cromax.com/de unter dem Menüpunkt „Training“. Eine Auswahl an möglichen Weiterbildungen finden Sie aber bereits in dieser Ausgabe der Cromax Kompakt, direkt unter diesem Text. ■

IMPRESSUM

Herausgeber

Axalta Coatings Systems Germany & Co. KG

Cromax® Deutschland

Horbeller Straße 15 · 50858 Köln

Telefon 02234 60 19 1630

E-Mail hartmut.krause@axaltacs.com

www.cromax.com/de

Geschäftsführung: Ignacio Román Navarro (Vorsitzender),

Holger Lassen, Dr. Philipp Kohn

Vorsitzender des Aufsichtsrats: Dr. Wolfgang Ecsy

Verantwortlich

Hartmut Krause

Leiter Vertrieb und Marketing Cromax®

Redaktion & Layout

twinmedia GmbH

Ina Otto (Redaktion), Luise Ziezio (Layout)

Springerstraße 16, 04105 Leipzig

Tel: +49 (341) 463699-40, info@twinmedia.de

Bildnachweis

Zülch Consulting; Architekturbüro Burkhard Sander,

Cromax & Vertriebspartner

SEMINARTERMINE

23. – 24.04.2018 Azubi 2018

14. – 15.05.2018 Moderne Vorarbeit

11. – 12.06.2018 Lackieren – Einlackieren

21. – 22.06.2018 Cromax Innovationen

25. – 26.06.2018 Spezialfarben

VERTRIEBSPARTNER

ColorProfi Aktiengesellschaft, Trebbin

Cromax® Vertriebs-Center Berlin

Cromax® Vertriebs-Center Frechen

Cromax® Vertriebs-Center Hagen

Cromax® Vertriebs-Center Hamburg

Cromax® Vertriebs-Center Magdeburg

Cromax® Vertriebs-Center Thörey

Fritz Müller Autoteile GmbH, Koblenz

Inducolor GmbH, Haiger

Innocolor Pannenbecker GmbH & Co. KG, Moers

Prinz Autolacke GmbH & Co. KG, Frankfurt am Main

STAHLGRUBER GmbH, München

Wulff GmbH & Co. KG, Lotte